

El fracaso prematuro de los pequeños emprendimientos y el uso tecnológico para promover su sostenibilidad

PROBLEMA

En Ecuador existe una gran cultura emprendedora, pues se tienen ideas innovadoras que surgen de la necesidad de los mismos emprendedores. Sin embargo, existe incertidumbre de cómo mantener los negocios a flote en el largo plazo. El 90% de emprendimientos no llegan a los 3 años por la falta de conocimiento, capacitación y adaptación para mantenerse atractivos en el mercado.



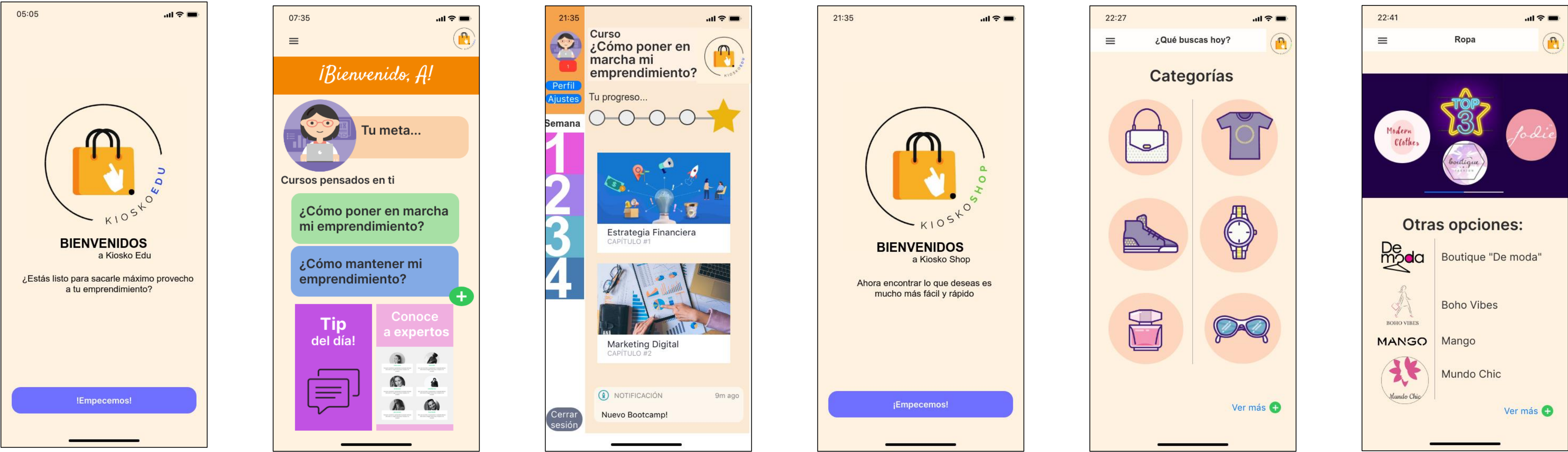
OBJETIVO GENERAL

Desarrollar una propuesta digital e innovadora para impulsar el progreso de actuales y futuros emprendimientos de la ciudad de Guayaquil con el fin de que se fortalezcan y se conviertan en negocios exitosos a largo plazo.



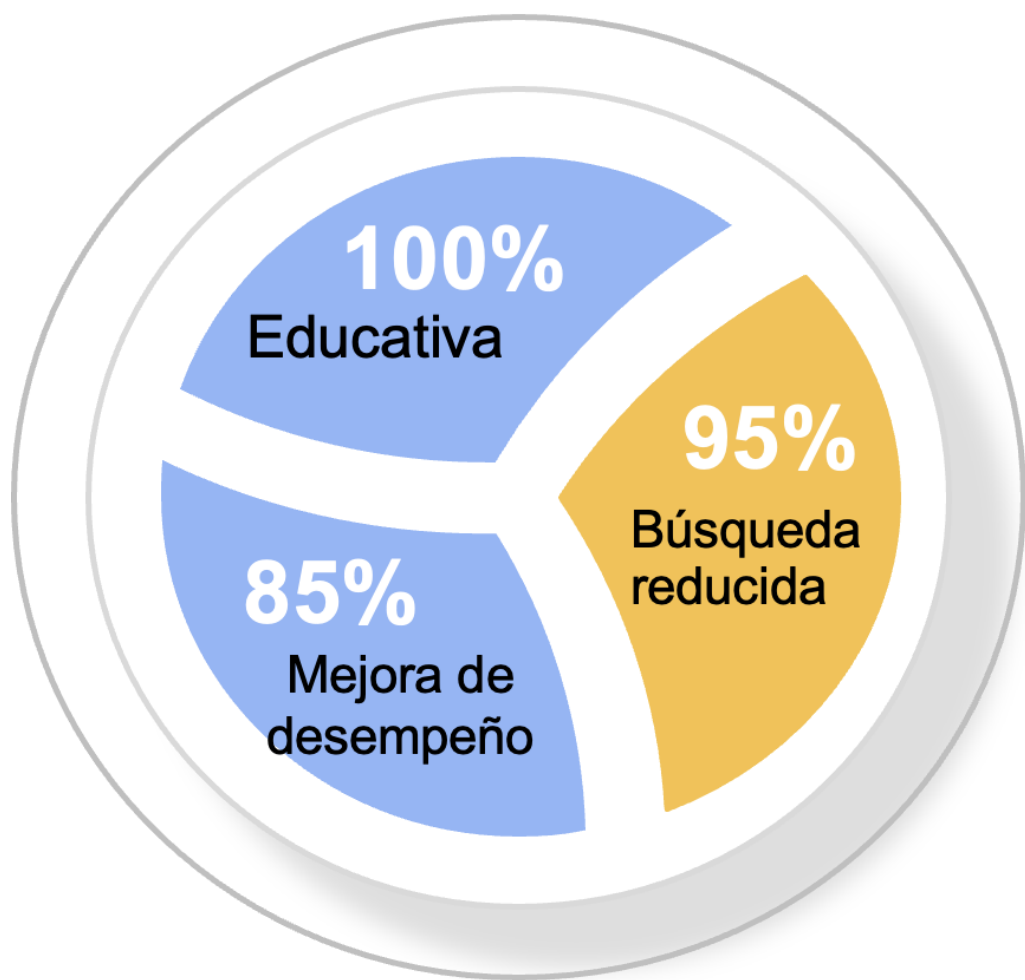
PROPUESTA

2 aplicaciones móviles: para emprendedores de negocios y para compradores digitales. **Kiosko Edu** permite registrarte como emprendedor teniendo acceso a cursos con profesionales, capacitaciones, talleres, material didáctico de soporte y seguimiento para ver el progreso de su emprendimiento. Si el progreso fue excelente, el negocio se ganará un puesto en el top 3 para mayor visualización. Precio de \$10 mensuales. **Kiosko Shop** permite registrarse como comprador, navegar y buscar entre distintas categorías el producto o servicio que ofrecen los emprendimientos de la zona mediante visualización previa o chat directo con el vendedor. Aplicación gratuita para el consumidor.

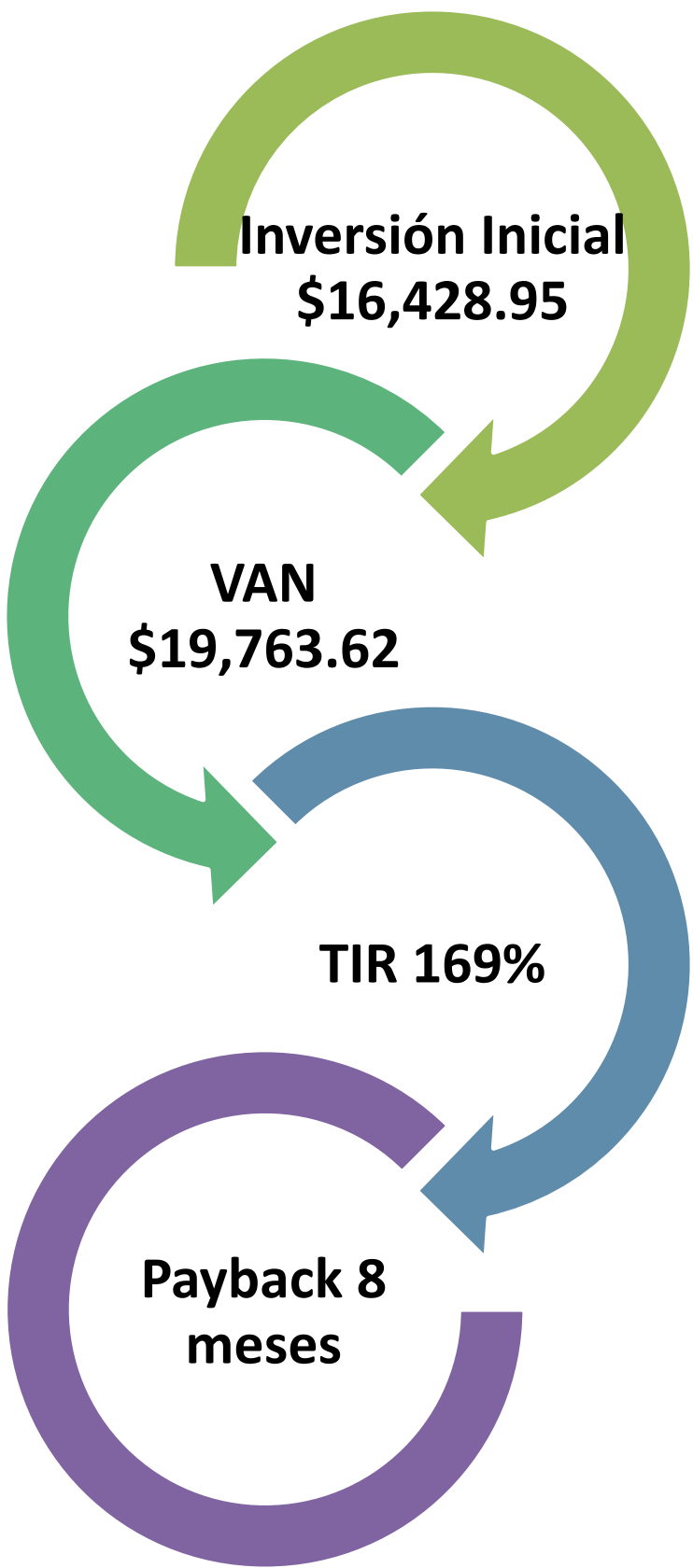
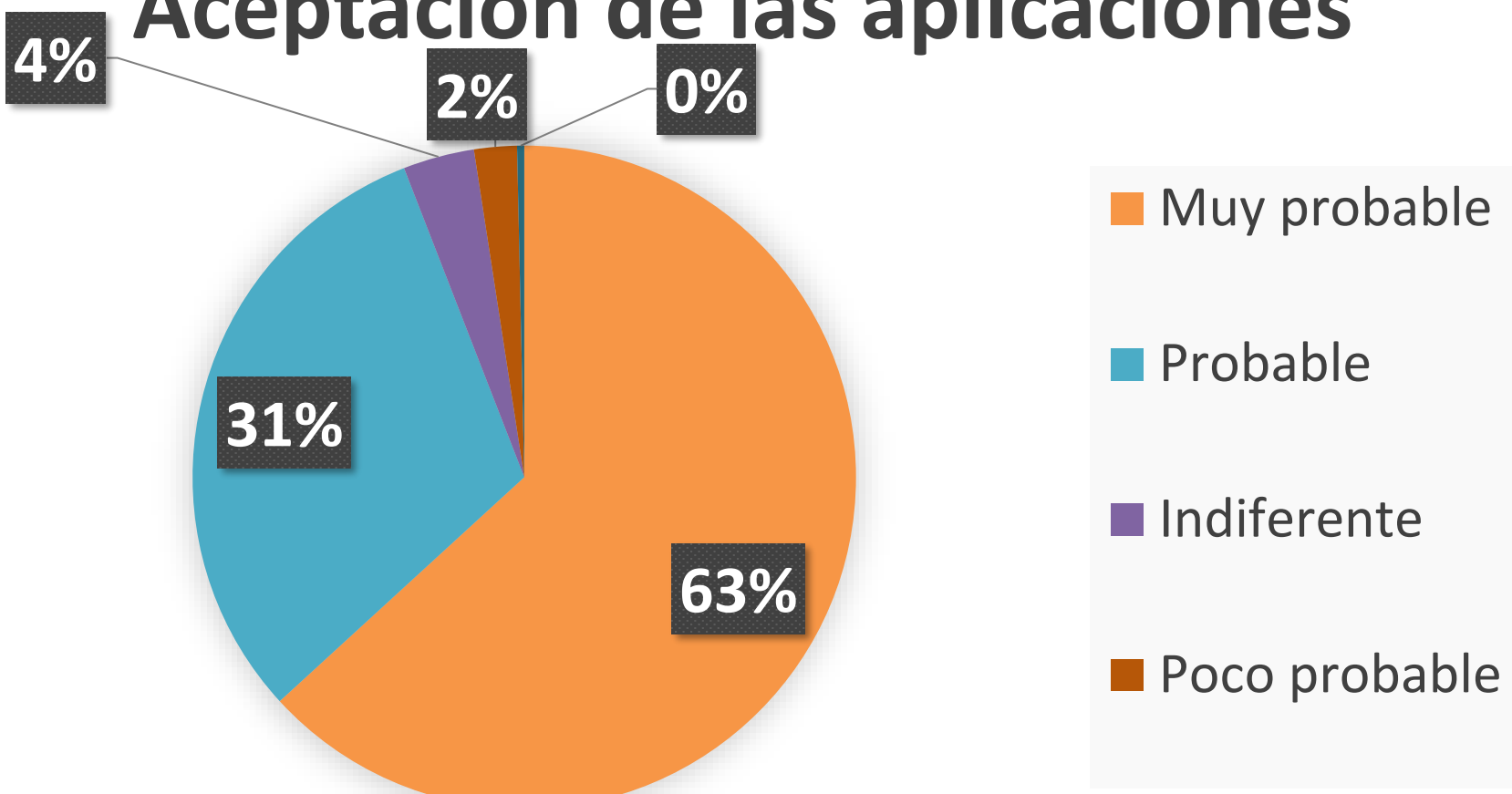


RESULTADOS

- El 94% de los 300 encuestados están interesados en la implementación de la propuesta.
- El 62% de los encuestados desea una aplicación confiable, segura rápida y fácil de usar.
- El 67% de los encuestados están dispuestos a invertir de 2 a 4 horas semanales en los cursos disponibles.
- Más del 55% está dispuesto a invertir \$10 mensuales en Kiosko Edu.



Aceptación de las aplicaciones



CONCLUSIONES

- Kiosko Edu será una aplicación 100% educativa con acceso a asesorías con profesionales, talleres, capacitaciones y material didáctico de soporte.
- Kiosko Edu aumentará en un 85% la eficiencia del desempeño de los emprendimientos que se registren, siguiendo constantemente el progreso de cada negocio.
- Kiosko Shop mejorará el tiempo de búsqueda de los negocios en un 95%, de esta forma facilitando la compra y venta de productos/servicios más recurrentes.
- Kiosko es una propuesta viable, puesto que tendrá una inversión inicial de \$16,428.95, un VAN de \$19,763.62, una TIR de 169% y una recuperación de 8 meses.